

**Proposta comercial**

Atender a lei, potencializar a privacidade e respeitar o titular.

**March de 2024**

**A/C**

marcus soluções

marcus

**Desafios**

Com a iminência da nova Lei, que trata sobre a privacidade de dados (13.709/2018 - LGPD – Lei Geral de Proteção de Dados)entrar em vigor, um grande desafio se inicia para as pequenas e médias empresas.

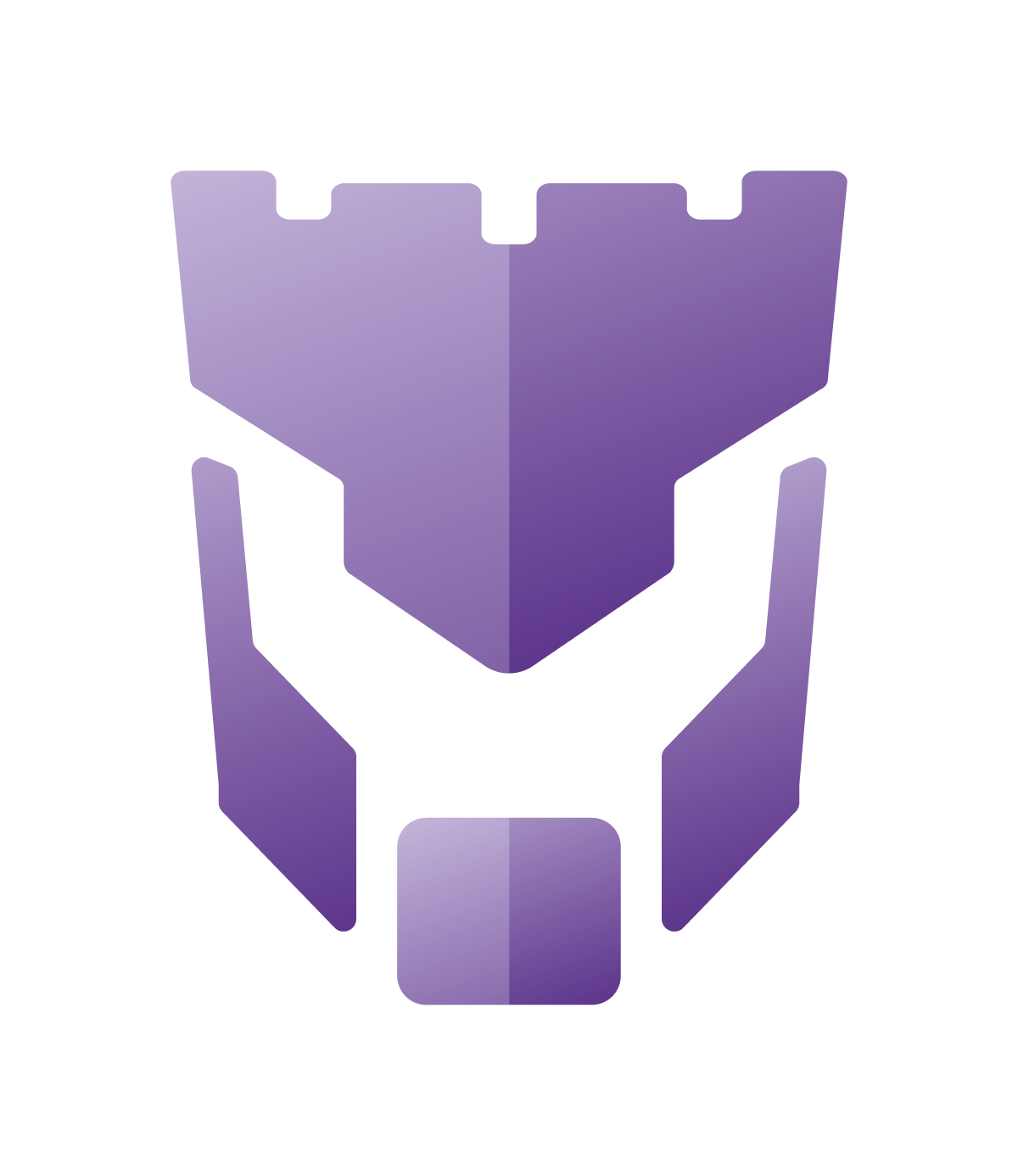
Proporcionar a privacidade de dados requerida pela Lei será um grande revés para pequenas e médias empresas, visto que é um tema pouco conhecido, e que provoca pouco engajamento em suas tecnologias, pessoas e processos.

Com essa visão é que surgiu a empresa Sentinela, com o propósito de apoiar essas empresas na adequação à LGPD e na mitigação de riscos, diminuindo assim a probabilidade de um vazamento de dados.

Nosso método é baseado em proporcionar os mecanismos para o cliente atender à Lei, realizar diagnósticos periódicos demonstrando os riscos, e sugerindo planos de ações, e assim, oferecendo mecanismos de engajamento das pessoas na privacidade de dados.

O modelo de contratação de serviços é o mais eficiente financeiramente, pois proporciona a entrega do escopo necessário sema necessidade de recursos dedicados na empresa, que normalmente tornam os projetos mais caros.

**Empresas que confiam na Sentinela**



**Objetivo da Proposta Comercial**

1.     Esta proposta comercial têm o objetivo de formalizar o escopo de trabalho negociado, valores, formas de pagamento, e outras informações que se fizerem necessárias para esclarecimento do projeto.

2.     A proposta tem validade de 30 dias, após o vencimento será necessário pedir validação dos valores e condições comerciais, a data conta a partir do envio ao cliente.

**Escopo Recebido do cliente**

40 Funcionários que devem ser engajados.

1 CNJP que deve ser representado pelo Encarregado de Privacidade de Dados (DPO).

3 Sites (www que devem ser adequados).

**Escopo Recebido do cliente**

Com base nas informações enviadas ao cliente, propomos o seguinte escopo:

**Serviços Inclusos:**

1. **Acesso à Plataforma PSD**: Ofereceremos acesso à nossa Plataforma de Sistema de Documentação de Privacidade (PSD), uma ferramenta robusta para a gestão eficiente do projeto, incluindo documentação, monitoramento e auditoria de conformidade.

2. **Central de Privacidade**: Garantimos a atualização e manutenção contínua da sua central de privacidade, assegurando conformidade com regulamentos de privacidade e transparência para os usuários.

**3. Certificado de trabalho realizado**: Certificado dos ritos concluídos e feitos.

4. **Análise de Riscos nas Áreas de Processos e Tecnologia**: Realizaremos análises abrangentes de riscos em suas áreas de processos e tecnologia, identificando potenciais vulnerabilidades e fornecendo recomendações para mitigação.

5. **Entrega Semestral de Mapas de Riscos**: Forneceremos mapas de riscos detalhados semestralmente, destacando áreas críticas e sugerindo medidas preventivas para proteger sua empresa contra ameaças à segurança da informação e conformidade regulatória.

6. **DPO Nomeado**: Designaremos um Data Protection Officer (DPO) para sua empresa, responsável por garantir a conformidade com as leis de proteção de dados, fornecendo consultoria especializada e supervisionando o cumprimento das regulamentações

·        Contato do controlador para o relacionamento para o titular de dados, contato do controlado para a ANPD

·        Oferecer pareceres para o cliente, quando solicitado,

·        Apresentar ao controlador de dados, impactos ao negócio vindo de atualizações das leis e decretos.

**Observações gerais sobre a proposta**

Esta proposta não cobre custos de locomoção até o cliente, ANPD ou qualquer outro destinatário, todo o serviço será realizado online, fazendo emprego de tecnologia que possibilite comunicação clara e objetiva.

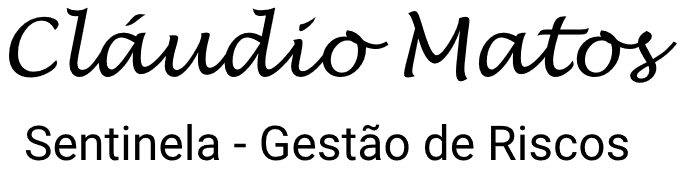
**Valor do serviço em 12 meses do contrato**

****

**R$ 2.00**

****

**R$ 24,25**

Mogi das Cruzes, 19 de March de 2024